



21 de Septiembre de 1986
CI: 0104226444
Cuenca - Ecuador.
+593-99 665 6247

francisco@kuri.finance

[LinkedIn](#)

Inglés: Avanzado

Aptitudes: Creatividad, resolución de problemas, puntualidad, liderazgo, trabajo en equipo y capacidad de aprendizaje.

Habilidad para innovar y detectar oportunidades.

Juan Francisco Merchán M.

Consultor en gestión estratégica y transformación digital | Emprendedor.

Executive MBA '22 | Ms. En creación y gestión de empresas innovadoras.

Presentación

Soy un emprendedor serial y consultor independiente con una sólida experiencia en estrategia empresarial, innovación, desarrollo de productos, y resiliencia empresarial.

Fundador de Kuri, una Fintech emergente que busca liderar la digitalización de las finanzas informales, al permitir acceso amplio y seguro a servicios financieros.

Fundador de DoctoPro, exitosa plataforma digital para la administración de consultorios médicos y odontológicos en todo Ecuador.

Mi pasión por impulsar la innovación y el éxito empresarial me ha llevado como consultor independiente de estrategia empresarial en diversas organizaciones, ayudándoles a entender mejor su sector y empresa para así alcanzar sus objetivos de crecimiento y diferenciación.

Mi enfoque en la innovación, el desarrollo de productos y la resiliencia empresarial me ha permitido desempeñar un papel fundamental en el éxito de diversas empresas y proyectos, y estoy comprometido a seguir liderando iniciativas que generen un impacto positivo en el mundo empresarial y en la comunidad emprendedora.

Formación

Cuarto Nivel: Quantic School of Business and Technology (Washington DC).- Executive MBA '22

Cuarto Nivel: Universitat de Barcelona.- Master en Creación y Gestión de Empresas Innovadoras y de Base Tecnológica, Octubre 2014.

Tercer Nivel: Universidad del Azuay.- Graduado de Ingeniería de Producción y Operaciones, 2011.

Colegio Asunción: Bachiller en Ciencias, Especialización Físico – Matemático.

Especialización

Harvard Business School - CORE, CORE es un programa intensivo de cuatro meses desarrollado por Harvard Business School que comprende: Analítica de Negocio, Economía para Gerentes y Contabilidad Financiera. Enero – Abril 2021

Wharton – University of Pennsylvania, Certificado Profesional en Gestión Estratégica – Septiembre 2020.

Harvard Business School, Disruptive Strategy Specialization – Diciembre 2019.

Copenhagen Business School Online, Especialización en administración estratégica e innovación - Junio 2019.

The PowerMBA, Business Expert – Febrero 2018 - Enero 2019.

Pontifica Universidad Católica de Chile, Gestión Empresarial Exitosa para Pymes – 2016.

Cursos adicionales

Wharton Online - University of Pennsylvania, Growth Strategies for Entrepreneurs – Mayo 2020.

MIT on Edx, User Innovation Online Course – 2016

Gerencia Estratégica basada en Teoría de las Restricciones – 2015.

Certificado de Curso Básico de Marketing Digital, Google IAB España – 2014.

Certificado en Gestión Bancaria, Universidad Técnica Particular de Loja – 2011.

Reconocimientos

Latitud Fellow LF6: latitud es la comunidad de emprendedores más importante de latino América.

Reconocimiento al mejor joven empresario de la ciudad por la Asociación de Jóvenes Empresarios – abril 2019.

Becario Senescyt convocatoria abierta 2012.

Bayer – Fundación Natura en asocio con el programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente. Finalista de la V Edición del Bayer Encuentro Juvenil Ambiental 2008 Calentamiento Global – Cambio Climático.

Experiencia como emprendedor y consultor

- **Gerente fundador en Kuri Fintech.** — marzo 2022, Actualmente.

www.kuri.finance

Como fundador y gerente de Kuri, mi rol es esencial para el éxito de la empresa:

Estrategia Empresarial: Diseño y ejecuto la estrategia general de Kuri, manteniendo nuestra competitividad en la industria fintech.

Levantamiento de Capital: Lidero rondas de financiación exitosas para asegurar el crecimiento de la empresa.

Contratación Estratégica: Construyo un equipo de talento clave comprometido con nuestra visión.

Planificación de Crecimiento y Expansión: Desarrollo planes detallados para la expansión de Kuri.

- **Gerente Fundador en DoctoPro (PRIMMELABS TECNOLOGIA S.A.).** — febrero 2017, Actualmente.

www.doctopro.com

DoctoPro es una plataforma SaaS de gestión de consultorios. Optimiza la información generada por los médicos y odontólogos, provee herramientas tecnológicas avanzadas para la administración del historial clínico de los pacientes. DoctoPro ha recibido varios reconocimientos nacionales e internacionales.

Como fundador de DoctoPro.com, desempeñé un papel clave en el éxito de la empresa:

Desarrollo de Producto: Lideré la creación de una plataforma digital líder para la administración de consultorios médicos y odontológicos en Ecuador.

Crecimiento Empresarial: Dirigí estrategias de crecimiento exitosas que llevaron a DoctoPro a servir a clientes en todo el país.

Innovación en Salud: Fomenté la innovación tecnológica en el sector de la salud, mejorando la eficiencia y calidad de la atención médica.

Gestión de Equipos: Formé y lideré un equipo comprometido con nuestra visión.

Emprendimiento: Demostré mi compromiso con el emprendimiento y el impacto positivo en la atención médica en Ecuador.

- **Consultor independiente en Gestión Estratégica e Innovación.** — noviembre 2019, Actualmente.

www.fmmconsulting.com

Como consultor, ofrezco servicios de consultoría estratégica a empresas y emprendedores en Ecuador y a nivel internacional. Mis servicios incluyen:

Auditoría Estratégica: Realizo análisis exhaustivos para evaluar la situación actual de la empresa y sus oportunidades de mejora.

Posicionamiento Estratégico: Desarrollo estrategias para posicionar a mis clientes de manera efectiva en sus respectivos mercados.

Creación de Sistemas Diferenciados: Diseño sistemas de actividades personalizados que permiten a las empresas destacar en sus industrias.

Identificación de Jobs to be Done: Ayudo a definir claramente las necesidades y deseos de los clientes, identificando oportunidades de innovación.

Formulación de Estrategias: Desarrollo estrategias a medida, ya sea disruptivas o incrementales, para abordar desafíos específicos.

Plan de Implementación Efectiva: Establezco planes detallados para garantizar que las estrategias se implementen de manera exitosa y se traduzcan en resultados tangibles.

He asesorado a empresas como: Incremar (Ecuador), iCreativa (Ecuador), Graiman (Ecuador), Poder Max (Colombia), Eyebix (Colombia), CoWo (Colombia), Inspiria (España)

Experiencia laboral bajo dependencia

- **Coordinador de Proyectos,** Centro Cerámico; Av. Héroes de Verdeloma 9-22. — Septiembre 2015 – Febrero 2016.

Coordinar la ejecución de los proyectos de las empresas del grupo cerámico.

Coordinar la puesta en marcha de un nuevo sistema de reposición de inventarios para Keramikos.

Desarrollo de un aplicativo financiero en Excel para optimizar la utilidad en Pegacer.

Creación de un Simulador de Costos para Ecuacerámica en la planta de Pisos y para la línea de Porcelanato con el objetivo de optimizar recursos y maximizar la rentabilidad.

Análisis de ratios de Liquidez en Keramikos y Pegacer.

- **Coordinador de Producción,** CERÁMICAS RIALTO: Panamericana Norte km 8 1/2. — Febrero a Septiembre 2015.

Creación de un Simulador de Costos para optimización de recursos y maximización de rentabilidad.

Desarrollar planes de innovación empresarial, tecnológica y productiva.

Asegurar la eficacia en la línea de producción y propuestas o cambios que aumenten la Productividad.

Colaborar con los trabajadores y directivos en la planificación de la producción.

- **Técnico de Compras**, FARMASOL EMPRESA PÚBLICA: Av. 10 de Agosto y A. Torres. — Diciembre 2012 - Agosto 2013.

Negociación, análisis, calificación y gestión con Proveedores.

Levantamiento, análisis y optimización de procesos y procedimientos empresariales.

Análisis de inventarios mediante la gestión de productos de alta y baja rotación.

Adjudicación y licitación de presupuestos de compras.

- **Analista de innovación de Procesos**, BANCO DEL AUSTRO: Sucre y Borrero Esq. — Octubre 2009 a Diciembre 2012.

Coordinador de proyecto de planificación, desarrollo e Implementación para Reingeniería de Procesos.

Planificación e Implementación de la nueva Fábrica de Crédito a nivel regional y Nacional.

Manejo y Actualización de Tarifarios, Apoyo y Capacitación de Procedimientos, Desarrollo y Manejo de Proyectos.

Implementación de los nuevos procesos fabricalizados de Crédito para Vehículos en Quito y Guayaquil.